



Orbill:

Billing de CPQD.

Inteligencia para monetización,
facturación y gestión de asociaciones.

Orbill

cpqd



Conozca la solución.

Preparada para **escenarios complejos** de múltiples productos, servicios y reglas de negocios.

Orbill es una **plataforma tecnológica de monetización y facturación flexible, escalable y robusta que realiza la gestión end-to-end del ciclo de consumo del cliente.**

Está dirigida a medianas y grandes empresas en los sectores Financiero y de Pagos, Telecomunicaciones y Energía, que requieren un sistema completo que proporcione automatización, escalabilidad y flexibilidad para **gestionar la facturación de sus clientes y socios**, a través de la transferencia automatizada de remuneración y comisiones de la cadena de valor.



Orquestación completa.

Mediante un sistema **completo capaz de gestionar todo el flujo de la cadena de facturación y cobranza de la empresa**, la solución fomenta el crecimiento de los negocios al permitir la gestión de ingresos de múltiples productos y servicios.

Orbill se adapta a los procesos de la organización y al flujo de trabajo, desde el pedido hasta los ingresos, de manera personalizada.

Permite la implementación de lógica de facturación, modelos de precios de suscripción personalizados, pagos, recuperación de ingresos y remuneración de la cadena de valor. Además, la solución se integra con sistemas como CRM y ERP.

Propuestas de valor.



Flexible

Traduce en moneda cualquier consumo

a partir de la configuración personalizada de reglas y unidades de medida.



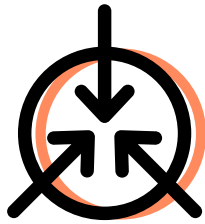
Escalable

Asegura el procesamiento de grandes volúmenes de transacciones con **alta disponibilidad.**



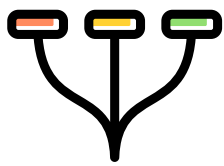
Robusta

Solución **extremadamente estable** y segura, con una arquitectura robusta, que permite la gestión end-to-end de la facturación de clientes y socios.




Convergente

- Todos los servicios **en una única factura**, compatible con múltiples impuestos y facturas (cumpliendo con la legislación brasileña).
- En línea y fuera de línea
- Opera en varios modelos de negocio **simultáneamente** (socios y clientes).
- Multiempresa.



Integrable

Conecta el sistema a entidades externas, desde el **front-end hasta el back-office**, a través de APIs.



Agilidad de punta a punta.

La atención diferenciada está garantizada por un equipo propio y regional, cercano al cliente y con un trato personalizado durante la implementación de la solución, **permitiendo personalizaciones**, cuando sea necesario, y siguiendo la configuración de reglas para cada modelo de negocio.

Además, contamos con un equipo de soporte ágil y eficiente, dedicado al período posterior a la implementación.



Gestión de asociaciones.

Una de las **cinco soluciones modulares de Orbill**, el módulo de Asociaciones gestiona asociaciones, habilitando y automatizando la remuneración y el pago de comisiones de la cadena de valor, todo desde **un entorno con reglas configurables** para cada modelo de negocio.

El camino de Orbill.



01. Tasación

Procesamiento de transacciones y conversión del consumo a moneda (valoración). Múltiples alternativas de variación de precios, rango escalonado, planes alternativos, franquicia, precio de catálogo o negociado y reglas configurables.



02. Facturación

Consolidación de valores en una sola factura. Prorrateo, tributación, mensajes en factura, descuentos cruzados, control de cuenta corriente, ciclo de facturación regular o eventual, integración con procesos específicos de cada empresa y envío de facturas al cliente.



03. Recaudación

Recepción y registro de pagos ("bajas" en facturas). Integración con diversas modalidades de pagos como: PIX, débito automático, crédito y/o "boleto bancario" (carné de pago), con disparo automático de recaudación según el saldo, estándar Febraban.



04. Cobranza


Gestión de impagos a través de una regla de acción de cobranza inteligente, configurable y flexible, a través de diferentes canales, intensidad y lenguaje.



05. Asociaciones

Realiza la remuneración y el pago de comisiones de la cadena de valor, es decir, la distribución de ingresos a los establecimientos comerciales asociados. Flexibilidad en los contratos de asociación.

Tecnología modular: permite la comercialización de módulos por separado.



**Explore todas las
soluciones innovadoras
de Orbill para una gestión
de ingresos más inteligente,
competitiva y ágil.**

Billing de CPQD en la gestión de facturación.

Orbill

cpqd

CPGD